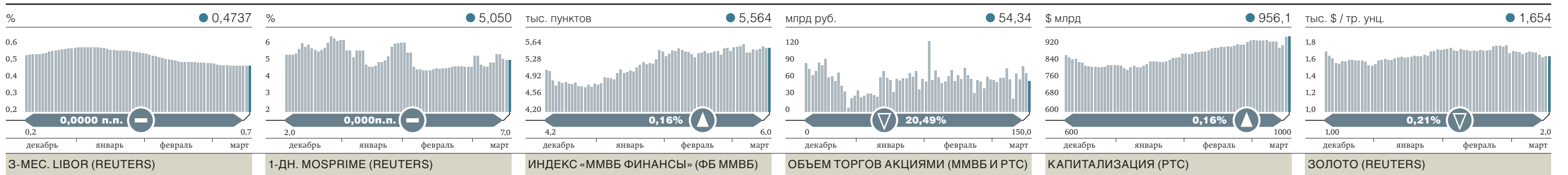


ИНВЕСТИЦИИ И ФИНАНСЫ



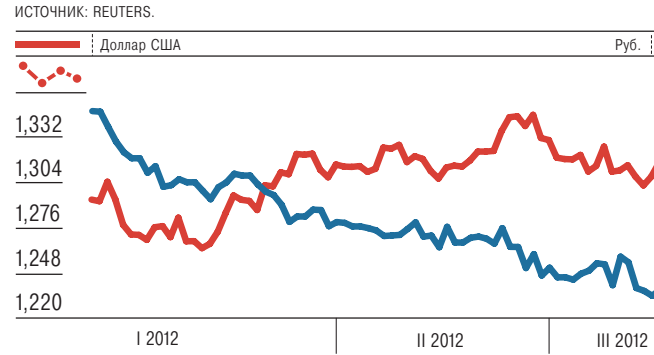
Евро стабилизировался

Увеличение антикризисных фондов остановило падение европейской валюты

В конце прошлой недели завершилось трехнедельное снижение курса евро. В ходе пятничных торгов курс евро вырос на 0,8%, поднявшись до отметки \$1,3187/€1. Инвесторы с воодушевлением восприняли готовность финансовых властей еврозоны увеличить кредитоспособность фондов финансовой стабильности с €500 млрд до €700 млрд. Тем не менее из-за того, что экономика Европы балансирует на грани рецессии, о долгосрочном росте речь не идет, считают участники рынка.

После уверенного снижения в течение последних трех недель котировки общеевропейской валюты уперлись в уровень \$1,3/€1. В пятницу в результате агрессивной игры на повышение курс евро поднялся к уровню недельной давности — \$1,3187/€1. За день валюта подорожала на 0,8% по отношению к доллару. Поведение европейской валюты в Европе оказало влияние на валютные торги в России. По итогам дня на ММВБ котировки остановились

КАК МЕНЯЛСЯ КУРС ЕВРО ОТНОСИТЕЛЬНО МИРОВЫХ ВАЛЮТ



на отметке 38,5727 руб./€1, что на 19 коп. выше закрытия четверга.

Спрос на европейскую валюту усилился после того, как стало известно, что власти стран еврозоны могут договориться о резком увеличении стабилизационных фондов еврозоны (Европейского фонда финансовой стабильности, ЕФФС, и механизма финансовой стабильности, МФС) — с €500 млрд до €700 млрд. Об этом со ссылкой на европейский политический портал Reuters. ЕФФС является временным механизмом, тогда как МФС — постоянным. «Совокуп-

ная мощность кредитования составит примерно €700 млрд. Это одна из обсуждаемых возможностей — вероятно, наименее амбициозная, но тем не менее наиболее простая с политической точки зрения», — отметил один из собеседников агентства. По словам источников, вопрос увеличения мощности кредитования будет обсуждаться в конце марта в Копенгагене на встрече министров финансов и глав центробанков еврозоны.

Основной задачей ЕФФС и МФС является финансирование помощи странам еврозоны, ока-

завшимся не в состоянии обслуживать свои долги самостоятельно. В настоящее время помощью уже получили Греция, Португалия и Ирландия. Тем не менее участники рынка опасались, что размер фонда может не хватить, если помощь понадобится таким крупным экономикам региона, как Италия или Испания. Расширение возможности фондов позитивно расценивается инвесторами. «Рынки получили сигнал о том, что для локализации кризиса в Еврозоне финансовые власти региона готовы предоставить столько ликвидности, сколько потребуется. Поэтому негативный эффект от увеличения предложения денежных средств ушел на второй план», — отмечает начальник валютно-финансового подразделения Ситибанка Денис Коршилов.

Впрочем, эксперты сомневаются, что укрепление евро продлит долго. Инвесторы уже отыграли позитив от стабилизации ситуации в финансовом секторе еврозоны, и на первый план выходит состояние экономики региона. В то время как экономи-

ка США демонстрирует признаки роста, в Европе назревает спад. «Европа балансирует на грани рецессии, и не факт, что ситуация существенно улучшится в ближайшее время, ведь правительства многих стран ЕС будут проводить жесткую бюджетную политику, которая угнетающим образом действует на экономику», — отмечает аналитик «ТКБ Капитала» Сергей Карыхалин. К тому же сохраняются риски резкого ухудшения ситуации в периферийных странах Европы. «На ближайший полгода вопрос с Грецией решен, но еще есть Португалия, которая из-за высокой доли долга стоит следующей в очереди за помощью», — отмечает господин Коршилов. От того, как будет развиваться долговая ситуация в этой стране, будет зависеть отношение инвесторов к европейским активам, считает эксперт. В таких условиях, по оценкам госпожи Карыхалина, уровень \$1,3/€1 выглядит равновесным для курса единой валюты, к которому он будет стремиться.

Виталий Гайдаев

В поисках качественной доли

Богатые заемщики сократят «Открытие» просрочку

Сменив руководителя, банк «Открытие» корректирует розничную стратегию, разрабатывает и реализовывать которую приглашены менеджеры бывшего Барклайс-банка. Банк «Открытие» ужесточил политику в сфере рисков и намерен более активно работать с состоятельными заемщиками. На частичную реориентацию кредитования банк пошел, столкнувшись со снижением качества портфеля.

О планах «Открытие» скорректировать свою стратегию в рознице «Ъ» рассказали три источника, близкие к банку. Елена Будник, недавно возглавившая розничное направление, приглашена в банк как раз доработать и внедрить новую стратегию банка в рознице, которая предполагает работу в менее высокорискованном сегменте в целом и более активное развитие премиум-направления в частности, — говорит один из собеседников «Ъ». Именно с намерениями изменить акценты в развитии розницы, по его словам, связаны кадровые перестановки в банке. В конце лета банк покинул Игорь Дуда, прежде возглавлявший розницу, этот пост до декабря занимал Евгений Данкевич, в конце прошлого года назначенный на пост главы банка вместо Василия Злобинского (см. «Ъ» от 15 февраля). Госпожа Будник пришла в банк в конце марта, ранее она возглавляла розничную бизнес-единицу «Открытие» из Барклайс-банка перешла Наталья Сумаскова, отвечавшая там за массовые продукты.

«Планируется, в частности, что в отделениях, работающих с юридическими лицами, будут также обслуживаться состоятельные розничные клиенты, поскольку

именно менеджеры корпоративного блока общаются со топ-менеджерами и владельцами компаний — клиентами банка и могут их привлекать к сотрудничеству», — говорит один из собеседников «Ъ». В пресс-службе «Открытие» заявили: «Среди клиентов „Открытие-Премиум“ мы видим далеко не только нынешних клиентов банка из числа юридических лиц и корпоративных клиентов, однако более четкое представление о том, как будет выглядеть формат работы „Открытие Премиум“, мы сможем сказать примерно через месяц. „Мы не планируем уходить от формата универсального банка, работающего с разными клиентскими сегментами, — прокомментировал планы банка его глава Евгений Данкевич. — Но мы планируем качественно улучшить и расширить продуктовую линейку за счет новых банковских, инвестиционных, страховых и пенсионных услуг, которые ориентированы на большее число клиентов, включая клиентов с более высоким уровнем доходов».

Объединенный банк «Открытие» создан в конце 2010 года в результате объединения КБ «Открытие», инвестбанка «Открытие» и санированного банка «Петровский» (бывший ВЕФК). По итогам 2011 года банк занимал 31-е место по активам (166,2 млрд руб.) и 32-е по капиталу (2 млрд руб.).

Как указывает источник «Ъ», банк решил на корректировку стратегии, столкнувшись с ухудшением качества кредитного портфеля в результате его агрессивного роста. «В конце 2011 года стало ясно, что при таком быстром росте существенно страдает качество портфеля, в результате чего розничный бизнес оказался убыточ-

ном», — говорит один из собеседников «Ъ», близкий к банку. «В конце прошлого года банк ужесточил политику в сфере риск-менеджмента и серьезно сократил процент одобрений по кредитным заявкам», — продолжает другой источник «Ъ». Согласно данным российской отчетности, в прошлом году с января по август банк наращивал розничный кредитный портфель на 10–15% в месяц, однако с сентября темпы роста замедлились до 0,5–3% в месяц. «За первую половину 2011 года кредитный портфель физических лиц у банка „Открытие“ вырос в два раза, до 24 млрд руб., при этом просроченная задолженность выросла на 20%, до 1 млрд руб., — говорит директор департамента банковского консультирования консалтинговой группы «НЭО Центр» Евгений Трусов. — За второе полугодие кредитный портфель физических лиц банка вырос только на 28%, до 30,8 млрд руб., тогда как просроченная задолженность — на 60%, до 1,6 млрд руб.». На 1 февраля у банка «Открытие» доля просроченных кредитов от объема розничного портфеля составляла 6,2%, у сопоставимых по размеру Абсолют-банка — 2,3%, «Возрождения» — 3,2%, «Санкт-Петербурга» — 3,7%. Резкое сокращение выдачи новых кредитов и реориентация на менее высокорискованный сегмент — это очевидная реакция на ухудшение качества портфеля, — считает руководитель розничного направления ФГ БКС Эмиль Юсупов. В «Открытие» заявляют, что считают свои последние шаги не коррекцией стратегии, а логичными бизнес-решениями для качественного развития банка, его клиентской базы.

Дарья Юрицева

КОНТЕКСТ

ФОНДОВЫЙ РЫНОК

Минфин регулирует «Форекс»

Министерство финансов (Минфин) намерено в первом полугодии 2012 года выйти в правительство РФ с предложением о регулировании форекс-компаний, сообщил журналистам заместитель министра

финансов Алексей Саваатоги в кулуарах Стратегической сессии по разработке дорожной карты развития Москвы как международного финансового центра в пятницу. По его словам, на следующей неделе он намерен встретиться с представителями индустрии, по итогам встречи уже могут быть выработаны первые предложения. Ранее о необходимости регулирования деятельности форекс-компаний заявил глава Федеральной службы по финансовым рынкам Дмитрий Панкин. Господин Саваатога сообщил, что, по его мнению, регулятором этой индустрии должен быть Минфин. «Интерфакс»

ФСФР оштрафовала ММВБ-РТС

Федеральная служба по финансовым рынкам (ФСФР) оштрафовала биржу ММВБ-РТС на 700 тыс. руб. за неполное предоставление ин-

формации о делистинге «Силловых машин». Как сообщил в начале февраля глава ФСФР Дмитрий Панкин, регулятор намеревался оштрафовать биржу на сумму от 700 тыс. до 1 млн руб. за неполное предоставление документов по запросу службы об исключении из листинга «Силловых машин». Напомним, что биржа провела делистинг по заявлению эмитента за час до окончания основной сессии торгов. Такая ситуация вызвала массовое недовольство как профучастников, так и инвесторов, поскольку они не успели избавиться от бумаг по рыночной цене. В связи с этим ФСФР направила ММВБ-РТС письмо о том, что службе не устраивают меры биржи по делистингу. В письме служба рекомендовала бирже установить срок в три месяца по делистингу ценных бумаг по инициативе эмитента. Кроме того, ФСФР попросила биржу сделать процедуру, согласно которой комитет биржи будет принимать решения о делистинге. В данный момент биржа ввела изменения в процедуру делистинга. «Интерфакс»

На правах рекламы

ЧЕБОКСАРЫ - ЦЕНТР РОССИЙСКОГО МИКРОПРОЦЕССОРНОГО ОБОРУДОВАНИЯ РЗА

Уже 20 лет ООО НПФ «ЭКРА» специализируется на разработке и поставке наукоемких устройств релейной защиты и автоматики (РЗА) на новейшей микропроцессорной элементной базе. Сегодня предприятие занимает одну из лидирующих позиций среди российских и иностранных компаний, предлагающих собственные разработки микропроцессорных устройств для объектов электроэнергетики, нефтегазового комплекса, предприятий разных отраслей промышленности.

Все выпускаемые предприятием комплектные устройства предназначены для автоматизации управления технологическим оборудованием на промышленных предприятиях.



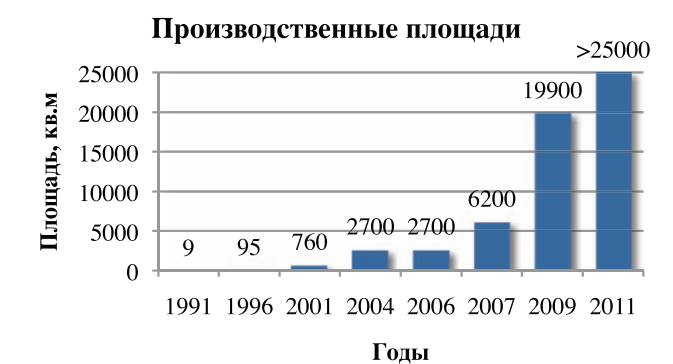
Как сегодня развивается взаимовыгодное сотрудничество уникального предприятия с ведущими российскими энергокомпаниями, среди которых ОАО «ФСК ЕЭС», ОАО «РусГидро» и ОАО «Холдинг МРСК», рассказал Генеральный директор ООО НПФ «ЭКРА» Олег САЕВИЧ.

— Когда началось и как развивалось сотрудничество с предприятиями электроэнергетики?

— С самого начала работы ООО НПФ «ЭКРА», в 1991 году, был взят курс на разработку изделий нового поколения с использованием передовых технологий, современного технологического оборудования и комплектующих. Впервые в России нами были разработаны микропроцессорные устройства РЗА подстанции оборудования для энергообъектов напряжением 110 кВ и выше и защит станционного оборудования. Первый шкаф микропроцессорными защитами станционного оборудования серии ШЭ1111 был поставлен на Новосибирскую ГЭС в 1998 году, а шкаф защиты линии серии ШЭ2607 в 1999 году на подстанцию «Киндери-500» в «Татэнерго». В последующие годы крупнейшим потребителем нашей продукции стало ОАО «ФСК ЕЭС», с которым мы сотрудничаем с 2002 года. При этом объемы поставок ежегодно увеличиваются, а с приходом в 2009 году нового управленческого состава в ОАО «ФСК ЕЭС» наши партнерские отношения значительно укрепились и расширились. Так, если в 2008 году на объекты Федеральной сетевой компании было поставлено порядка 350 шкафов релейной защиты и автоматики, необходимых для осуществления непрерывного контроля за состоянием всех элементов электроэнергетической системы, то в 2011 году их количество увеличилось более чем в 3 раза: Федеральная электросетевая компания получила свыше 1100 шкафов для защиты всех элементов подстанции напряжением от 110 до 750 кВ. Поставляемое оборудование соответствует техническим требованиям ОАО «ФСК ЕЭС» и рекомендовано для применения в качестве устройств релейной защиты и автоматики с возможностью работы с протоколом коммуникаций по стандарту МЭК 61850 (высокоскоростного обмена данными между микропроцессорными терминалами, а также между трансформаторами тока и напряжения, позволяющим автоматизировать энергообъект с высокой степенью надежности).

— Известно, что в результате реализации инвестиционной программы ОАО «ФСК ЕЭС» планирует до 2014 года ввести в эксплуатацию 89 180 МВА трансформаторной мощности и 21 078 км линий электропередачи. Готова ли ООО НПФ «ЭКРА» обеспечить поставки оборудования в требуемом объеме?

— Начиная с 2006 года, наше предприятие поступательно наращивает свои производственные мощности как по сборке, так и металлообработке. Только за последние 4 года производственные площади увеличились более чем в 4 раза, а в 2013 году будут введены в эксплуатацию дополнительные 30 000 кв. м производственных площадей.



Сегодня мы имеем значительный технологический потенциал и помимо разработки и производства устройств релейной защиты и противоаварийной автоматики можем выполнять проектные работы и шефналадку оборудования на объектах, а также обеспечить высочайший уровень гарантийного и сервисного обслуживания.

Уверен, что мы сможем обеспечить самые высокие запросы на поставки оборудования нашего стратегического партнера и заказчика — ОАО «ФСК ЕЭС».

— Выпускаемая предприятием продукция является наукоемкой и предполагает определенные навыки для ее обслуживания. Как поставлено обучение персонала?

— Для обучения и повышения квалификации персонала, занимающегося наладкой и эксплуатацией современной микропроцессорной аппаратуры, мы открыли собственное лицензированное образовательное учреждение Научно-образовательный центр «ЭКРА». Обучение в нем прошли уже более 1600 специалистов, в том числе и сотрудники филиалов ОАО «ФСК ЕЭС». По завершении обучения выдается удостоверение установленного образца, дающее право на выполнение пуско-наладочных работ и технического обслуживания устройств релейной защиты и автоматики производства ООО НПФ «ЭКРА».

— В заключение расскажите о Ваших планах на ближайшее будущее.

— Для удобства взаимодействия с заказчиками в этом году планируется открытие представительств нашей компании в Дальневосточном регионе — «ЭКРА-Восток» и на Юге — «ЭКРА-Юг». Также же представительства уже открыты в Красноярске («ЭКРА-Сибирь») и Москве («ЭКРА-Центр»).

Как показал опыт работы, наличие собственных представительств повышает эффективность работы в регионах, уровень и оперативность сервисных услуг для наших заказчиков.

Частный случай

[1] >

С учетом граждан, которые перевели свои накопления в НПФ в прошлом году, всего в частных фондах на сегодняшний день сосредоточены накопления 15,44 млн человек, что составляет 20,7% от общего количества граждан, у которых формируются пенсионные накопления (74,5 млн человек). Подавляющее большинство граждан по-прежнему являются «молчунами» (58,45 млн человек), и их накоплениями (1,33 трлн руб.) управляет ВЭБ, еще 583 тыс. человек являются клиентами частных управляющих компаний.

Итоги переходной кампании превзошли наши ожидания, хотя в течение года мы видели, что число заявлений опережает динамику 2010 года», — говорит Марита Науго. Рекордное количество граждан, выбравших НПФ для формирования своей накопительной части пенсии, зафиксировано на фоне многочисленных жалоб на неправомерный перевод накоплений в тот или иной фонд в прошлом году. Ранее участники рынка не исключали, что уменьшение может подорвать доверие граждан к НПФ. По факту же выяснилось, что НПФ не только добились рекордного прироста новых клиентов, но и смогли сократить

количество желающих перевести свои накопления обратно в ПФР — по итогам 2011 года число таких граждан снизилось почти в четыре раза, до 14,6 тыс. Скандалы с неправомерным переводом накоплений сказались лишь на фондах, ставших в прошлом году лидерами по числу жалоб клиентов. Так, например, в НПФ «Норильский никель» число новых клиентов сократилось с 381 тыс. человек в 2010 году до 217,3 тыс. человек в прошлом, в «Благосостоянии» — с 309 тыс. до 282,4 тыс. человек. «Мы сознательно пошли на снижение количества новых клиентов, поскольку тщательно проверяем все заявления на предмет их подлинности», — говорит представитель НПФ «Норильский никель» Ирина Цытович. В «Благосостоянии» не стали комментировать результаты прошлого года, так как «эти данные не учитывают переходов из одного НПФ в другой, а потому обшей картины пока нет».

Отличительной чертой прошлой переходной кампании стала агрессивная политика фондов, недавно вышедших на рынок обязательного пенсионного страхования. Так, лидером по числу новых клиентов стал НПФ «Ростотстрах», который вышел на рынок лишь осенью 2010 года. В прошлом году фонд привлек 604 тыс. новых клиентов. «В первую очередь мы предлагали данные услуги суще-

ствующим клиентам как составной элемент комплексного финансового планирования. Специальных усилий по завоеванию рынка обязательного пенсионного страхования мы не предпринимали», — говорит управляющий директор компании «Ростотстрах-Жизнь» Александр Бондаренко. По его словам, приоритетным для компании «остаётся продвижение долгосрочного накопительного страхования жизни». Второе место по числу новых клиентов занял НПФ «КИТ Финанс» (530 тыс.), третье — «Промгазфонд» (385,4 тыс.). В десятку лидеров также вошли «Стальфонд» (363 тыс. человек), «ЛУКОЙЛ-Парант» (314 тыс.), «ВТБ Пенсионный фонд» (313,4 тыс.), НПФ Сбербанка (236 тыс.).

Фонды, вышедшие на рынок недавно, ищут по тому же пути, что и НПФ, присутствующие на нем долгие годы, говорят эксперты. «Они начинают с широкого охвата клиентской базы, зачастую не обращая внимания на ее качество, основным показателем которого является средний размер счета», — отмечает президент НПФ «ЛУКОЙЛ-Парант» Сергей Эрлик. Он добавляет, что со временем НПФ начинают отдавать предпочтение качеству, а не количеству счетов и темпы привлечения «вплотне» объяснимо снижаются».

Александр Мазунин

рестораны Размещение рекламы по телефону: (8 499) 943 91 08 / 10 РЕКЛАМА

ПЕРВЫЙ ДОСТУПНЫЙ СТЕЙК ХАУС

ПОСТНОЕ МЕНЮ
с 27 ФЕВРАЛЯ ПО 14 АПРЕЛЯ

WWW.TORROGRILL.RU

Ищите нас на Facebook: facebook.com/TorroGrill

Классика
не выходит из моды

Бизнес-ланч
в ресторане Scandinavia
с 12:00 до 18:00
понедельник-пятница
европейские блюда
в безупречном исполнении

с 17:00 до 20:00 напитки
в баре 2 по цене 1

м. Палашевский пер., д. 7 (Тверская, 19)
(495) 694-4986, (495) 937-5630
www.scandinavia.ru

scandinavia restaurant

ЧРЕЗМЕРНОЕ УПОТРЕБЛЕНИЕ АЛКОГОЛЯ ВРЕДИТ ВАШЕМУ ЗДОРОВЬЮ